



## 2.2 Objectifs personnels :

## 2.3 Objectifs professionnels :

3

**Vos forces et vos défis à titre d'entrepreneur agricole (gestion, administration, techniques, gestion de main-d'œuvre)**

Afin d'évoluer, il importe de bien se connaître. Savoir qui on est permet de bien s'entourer.

### 3.1 Décrivez vos forces :

**3.2 Identifiez et décrivez vos principaux défis à relever :**

**4 Ressources**

Compte tenu de vos défis et objectifs, identifiez vos partenaires et/ou mentors (groupe-conseils agricole ou consultant, services techniques, etc) ainsi que leur implication dans la réussite de votre projet

**Identifiez vos partenaires et/ou mentors :**

En fonction de vos objectifs, identifier vos cibles à atteindre dans les prochains 5 ans dans le tableau en page 4.

Exemples de cibles mesurables :

- 1) Atteindre un solde résiduel de 5 % d'ici 3 ans.
- 2) Que l'entreprise dégage une rentabilité suffisante pour couvrir mon coût de vie (salaire de 30 000\$/ an) à temps complet d'ici 5 ans.
- 3) Obtenir un AEC en administration des affaires.
- 4) Avoir un équilibre travail-famille en réalisant mes objectifs d'affaires tout en dégageant assez de temps pour ma famille.

<b><i>Cibles à atteindre</i></b>	<b><i>Stratégies/Moyens</i></b>	<b><i>Partenaires/ Mentors/lieu</i></b>	<b><i>Début / Échéance</i></b>

--	--	--	--

<b>6</b>	<b>Engagement</b>
----------	-------------------

Le plan d'accompagnement a pour objectif la mise en place des conditions favorisant ma réussite en affaires.  
Pour ce faire :

1. Je m'engage à respecter les modalités du plan d'accompagnement ci-haut et à entreprendre les démarches nécessaires pour le mettre en place.
2. Je m'engage également à procéder à une mise à jour annuelle du plan d'accompagnement. Ce document devra être transmis au Fonds d'investissement pour la relève agricole lors de la révision annuelle de mon dossier.

\_\_\_\_\_  
Signature du client

\_\_\_\_\_  
Date